

Unika båtar säljs även i bistra tider



För båt företag i lågkonjunktur är det viktigt att ha något unikt att leverera. På samma sätt som i bostadsbranschen är det de objekt som verkligen står ut som inte känner av de upp och nedgångar som vi ständigt står inför. I många fall kanske det vi köper i sämre tider måste agera som något annat samtidigt – konsten att förena nytta och nöje. Ett företag som har snurr är Hanterbara Båtar, ett litet företag som specialiserat sig på hög kvalitet och tillgänglighet.

- *Jag tror anledningen till att vi säljer båtar trots krisen är vår unika båt. Flera av våra båtar används inom olika företag som t.ex. båttaxi eller som turbåt för rullstolsburna barn och vuxna - den har ett sådant stort användningsområde, säger Sven Bergqvist, VD på Hanterbara Båtar.*

Båtmässan är för många båt företag årets viktigaste dagar. Det är under dessa dagar man möter nya och gamla kunder – en knypunkt för företagare och folk. På förra årets mässa var krisen påtaglig med både färre utställare och besökare. Flera båt företag har gått i konkurs eller är i rekonstruktion.

Men mitt i krisen håller ett nytt företag på att grundas uppe på Höga Kusten i mellersta Sverige. Två drivna män i 40 års åldern har lämnat sina forna arbeten för att köra båtturer. Redan innan dom startar har dom ivriga kunder. Ett exempel är Ulvö Hotell som är ett tillgängligt hotell på en ö - som gärna erbjuder sina gäster både tillgänglig båttaxi samt båtturer i den vackra skärgården.

- *Fred 25 kommer passa perfekt som turbåt i vårt företag. Vi letade efter en flexibel båt som går stabilt i sjön och som rymmer många människor – valet var lätt, båten kommer göra det möjligt för alla att uppleva vår fantastiska skärgård, säger Stefan Nilsson, på det nybildade företaget High Coast Sea som köpt två stycken Fred 25:or till sin verksamhet.*

High Coast Sea och Hanterbara Båtar fann varandra på förra årets mäsas, och processen från affärsidé till affär har tagit ganska exakt ett år. Nu fattas bara islossning innan det blir leverans och sjösättning i slutet av april.

Årets båtmässa i Göteborg är något mindre än föregående år, men Mässgeneral Bengt Wallin ser de personliga mötena som den viktigaste punkten, och trots att båtarna är ur sitt element så är det drömmarna och idéerna som gäller:

- *Det är de personliga mötena på mässan som är det viktiga, ibland säljs båtar direkt men i vissa fall så sår det ett frö till ett framtida båtköp men även en hel affärsidé som i fallet med Höga Kusten, säger Bengt Wallin, mässgeneral på Båtmässan i Göteborg.*

För mer information, vänligen kontakta

Marcus Svensson, Pressansvarig Hanterbara Båtar AB

Telefon 070 491 45 14

Mail marcus@hanterbarabatar.se

www.hanterbarabatar.se

För högupplösta bilder: <http://www.hanterbarabatar.se/pressmaterial>

Om Hanterbara Båtar

Hanterbara Båtar tillhandahåller funktionella, vackra & kostnadseffektiva fritidsbåtar av hög kvalitet som kan brukas av alla oavsett rörelseförmåga. Bolagets ambition är att skapa en ny standard för fritidsbåtar där funktionen står i centrum kombinerat med en tydlig och ändamålsenlig design.

Fred 25 är en nyskapande aluminiumbåt för den som ställer höga krav på kvalitet. Tack vare den fällbara rampen i fören kan man enkelt komma ombord, även om man har en funktionsnedsättning eller en kärra med dyktuber med sig. Båten är extremt stabil och med sin bredd och stora plana ytor tilltalar den alla som vill ha en praktisk båt av professionell standard och högsta kvalitet.